

# Actualización de Gestion5<sup>SQL</sup>

## versión: 19.1.3.5



Nueva Versión Gestion5 <sup>SQL</sup>

*Edición 2019*

<b>NOVEDADES MAS SIGNIFICATIVAS. Estándar y Nuevos .....</b>	<b>4</b>
€ Gran Distribución (Cadenas, hipermercados, etc.).....	4
€ Agenda Comercial Televenta y Planificación de visitas por Rutas .....	4
€ Verificación / Comprobación de carga correcta.....	4
€ Puntos de fidelización en la nube (Cloud) – Módulo TPV Comercio .....	4
<b>DETALLE DE LAS MEJORAS Versión: 19.1.3.5 .....</b>	<b>5</b>
<b>Ficheros Generales.....</b>	<b>5</b>
€ Fichero de Empresa .....	5
€ Preferencias de usuario.....	5
<b>Artículos. ....</b>	<b>5</b>
€ Stock y lotes:.....	5
€ Ficha general.....	5
<b>Clientes .....</b>	<b>5</b>
€ Información General Clientes .....	5
<b>Proveedores .....</b>	<b>6</b>
<b>Ventas .....</b>	<b>6</b>
€ Especial Gran Distribución. ....	6
€ ¡Nuevo! Descuentos por Volumen alcanzando un importe (en un único pedido) .....	6
€ ¡Nuevo! Venta por HISTÓRICO de CONSUMOS .....	6
<b>Facturación.....</b>	<b>7</b>
€ Facturas Electrónicas .....	7
€ Facturas. Impresión en Papel, e-mail y Gestión Documental.....	7
€ FACE.....	7
€ Mejora en el Envío de Facturas por E-mail. (se envían mientras se sigue trabajando).....	7
<b>Agentes y comisiones .....</b>	<b>7</b>
<b>TPV Integrado con GESTION5. ....</b>	<b>7</b>
<b>Compras .....</b>	<b>7</b>
<b>Cobros .....</b>	<b>8</b>
<b>Gestion5 Ficheros.....</b>	<b>8</b>
<b>Estadísticas .....</b>	<b>8</b>
€ Analítica de Venta "Productos Clientes" ¡Nuevo! Cubos OLAP .....	8
<b>Otros .....</b>	<b>8</b>
€ Traspasos contables externos. ContaPlus 2017- SII.....	8
€ Importación de datos de otros programas a Gestion5 SQL.....	8
<b>MODULOS .....</b>	<b>9</b>
<b>Alimentación y Distribución .....</b>	<b>10</b>
<b>Módulo: Trazabilidad y Lotes.....</b>	<b>10</b>

Módulo: Fabricación de Alimentos.....	10
Módulo: Distribución de Bebidas y Alimentación con Promociones Cargas y Repartos. ....	10
Módulo: Gestión de Libros de Alcoholes .....	11
Módulo: MovilPad5 Server .....	11
Módulo: Almacén y distribución de jamones .....	11
<b>Comercio y distribución .....</b>	<b>12</b>
Módulo: Fabricación y Maquila.....	12
€ FABRICACIÓN por MAQUILA (a terceros) .....	12
Módulo: TPV Independiente.....	12
Módulo: Repartos y Distribución Periódica (PANADERIAS).....	12
Módulo: Cementos y Áridos.....	12
<b>Servicios SAT e Instalaciones .....</b>	<b>13</b>
Módulo: Servicio Técnico y Reparaciones. SAT .....	13
Módulo: App dispositivos móviles Aplicación MovilSAT5 (en teléfonos o tabletas).....	13
Módulo: Facturación Periódica-Contratos y Suscripciones .....	13
<b>Logística .....</b>	<b>14</b>
Módulo: EDI Logístico y EDI Comercial .....	14
Módulo: Control del Transporte. Control de Agencias de Paquetería y Envíos.....	14
Módulo: PDA On Line .....	14
<b>Utilidades y Comunicaciones.....</b>	<b>15</b>
Módulo: Tienda WEB PrestaShop Conector PrestaShop Gestion5.....	15
Módulo: Gestión Documental .....	15
<b>¿Cómo Actualizar Gestion5<sup>SQL</sup> a través de Internet? .....</b>	<b>16</b>
€ Pasos a seguir.....	16

## NOVEDADES MAS SIGNIFICATIVAS. Estándar y Nuevos

### € Gran Distribución (Cadenas, hipermercados, etc.)

- ▶ Gestión de rappels, descuentos, acuerdos comerciales.
- ▶ Estadísticas por acuerdos comerciales por producto y al pie de factura.
- ▶ Descuentos fuera de factura por cargos o importes fijos (Rappel).

### € Agenda Comercial Televenta y Planificación de visitas por Rutas

- ▶ Gestión de rutas y visitas comerciales completa, que nos permite planificar de forma sencilla tanto las visitas de los agentes comerciales como los repartos de mercancía.
- ▶ Nos da la posibilidad de generar automáticamente el diario de visitas tanto regulares como atípicas indicando su periodicidad, días de visita, horarios, etc...
- ▶ Incluye también la gestión de la televenta, pudiendo consultar el diario previsto para el día deseado, así como obtener información de los últimos consumos del cliente, pudiendo generar directamente los pedidos de venta.

### € Verificación / Comprobación de carga correcta

- ▶ Nueva opción que permite la comprobación mediante lectura de código de barras de la mercancía incluida en el documento. Admite búsqueda por número de serie o código EAN evitando así errores en la identificación.
- ▶ Esta opción está incluida en albaranes de venta, albaranes de compra, partes de almacén, fabricación y maquila.
- ▶ Control de costos por número de serie.

### € Puntos de fidelización en la nube (Cloud) – Módulo TPV Comercio

- ▶ Control de puntos de fidelización global que permite compartir información entre varias delegaciones en tiempo real.
- ▶ Un mismo cliente puede comprar en varias tiendas acumulando puntos en una sola ficha de cliente, que después se podrán canjear en cualquiera de ellas.

## DETALLE DE LAS MEJORAS Versión: 19.1.3.5

### Ficheros Generales

#### € Fichero de Empresa

- ▶ **N.º de Dígitos cuentas contable.** Se indica el N.º de dígitos que tiene nuestro programa de contabilidad
- ▶ **Creación automática de la cuenta contable Clientes y Proveedores.** Ahora cuando se da de alta un cliente o un proveedor, automáticamente pondrá la cuenta contable adaptada a los dígitos indicados. Prefijo de clientes + Código del cliente. Con esto se permite tener codificados los clientes de una manera más abierta y no vinculada a una longitud de caracteres en su código.

#### € Preferencias de usuario

- ▶ **Cálculo automático de cajas en base a unidades del artículo.** Anotando las unidades y tomando en cuenta el campo unidades/caja de la ficha del artículo, calcula y asigna en el albarán las cajas correspondientes.

### Artículos.

#### € Stock y lotes:

- ▶ **Listado de valoración de lotes a fecha.** Permite obtener la valoración desde cualquier fecha (antes tomaba como fecha de inicio la del stock inicial).
- ▶ **Valoración de stock a fecha.** Se mantiene la vista de los registros del inventario mientras se cambia de ventana o se cambian datos de la ficha del artículo.

#### € Ficha general

- ▶ **Código TARIC (Intrastat-exportaciones).** Se añade este campo en artículos para indicar el código TARIC. En el albarán de venta se realiza el proceso de cálculo de pesos y cantidades atendiendo al código TARIC, obligatorio para exportaciones.

### Clientes

#### € Información General Clientes

- ▶ **Responsable de cuenta:** Además del agente comercial, se crea la figura del responsable de cuenta del cliente.
- ▶ **Puntos de entrega:** Complementario a las direcciones de envío, nueva tabla para indicar puntos de entrega operacionales (almacenes logísticos, puertos) o plataformas de entrega logísticas.
- ▶ **Códigos Incoterm del cliente para exportaciones.**
- ▶ **Estadísticas por fecha de albarán o de factura.** Se añade al generar la estadística si queremos que tome la fecha del albarán o de la factura.

## Proveedores

- ▶ **Cuenta específica de Compras (600xxxx).** La cuenta indicada se tomará para contabilizar todas las compras a este proveedor. Si indica esta cuenta, se tomará sustituyendo cualquier otra asignación de cuentas que exista.

## Ventas

### € Especial Gran Distribución.

- ▶ Cálculo de los gastos, portes, descuentos por centros de coste asociados a beneficios y márgenes tanto por cliente, cadena, grupo y producto.

### € ¡Nuevo! Descuentos por Volumen alcanzando un importe (en un único pedido)

- ▶ **Tablas de Intervalos de descuento.** Permite establecer unas Tablas de Intervalos de descuento que se apliquen automáticamente sobre el Descuento\_1 de las líneas cuando el importe bruto del albarán alcanza dichos intervalos. Se recalculan todas las líneas aplicando un descuento o añadiendo a los descuentos ya existentes.

### € ¡Nuevo! Venta por HISTÓRICO de CONSUMOS

- ▶ En la ventana de histórico de ventas de clientes en albaranes, pedidos y presupuestos una nueva opción permite añadir masivamente líneas al pedido. Es una forma similar a las tabletas con el programa de Autoventa Preventa, aparecen los productos consumidos de forma habitual y se marcan las cantidades. Al terminar permite añadir otros productos.

### Presupuesto de Venta

- ▶ **Clientes Potenciales.** Podemos realizar un Presupuesto de Venta a un cliente potencial (posible Cliente) y luego al pasarlo a Pedido de Venta o Albarán de Venta se puede pasar el potencial como Cliente normal o seguir dejándolo como Potencial.

### Albaranes de Venta

- ▶ **Firmar digitalmente.** Firmar el Albarán de Venta con una tableta digitalizadora. Nombre del Firmante y Fecha de cuando firmó. Se puede imprimir o consultar el Albarán firmado, quién y cuándo.

### Listados

- ▶ **Informe del 347.** Los datos de NIF los toma ahora del registro de facturas, evita que, si un cliente cambia su razón social, los datos lo tome de la ficha y no por el NIF que tenía en su momento (cuando se aprovecha el código viejo para una nueva razón social).
- ▶ **Listado resumen de albaranes.** Se añaden los descuentos al pie y por pronto pago para obtener los beneficios reales de las ventas.

### Informes de Cargas

- ▶ **Agrupar por el Nombre del Artículo además de por Código.** Informe de Cargas de Pedido de Venta y Albaranes de Venta que agrupa también por Nombre Artículo.

## Facturación

### € Facturas Electrónicas

- ▶ **Envío automático de Facturas electrónicas Factura e.** Se controla que no tenga en cuenta las facturas “pro forma”. Este tipo de facturas no se pueden enviar de forma automática por mail. Debe hacerlo manualmente.

### € Facturas. Impresión en Papel, e-mail y Gestión Documental

- ▶ **Llevar de forma masiva las Facturas a la Gestión Documental.** Desde el modo consulta del Mantenimiento de Facturas de Venta, poder Guardar las Facturas de Venta de forma masiva a la Gestión Documental.

### € FACE

- ▶ **Cuando es administración pública,** se ajustan los redondeos del IVA de gastos según el sistema FACE.

### € Mejora en el Envío de Facturas por E-mail. (se envían mientras se sigue trabajando)

- ▶ **Se crea un nuevo módulo (Gestion5\_EnvioEmails.exe) para el envío masivo de Facturas de Venta.** El proceso es igual que ahora, pero se ejecuta en un segundo plano para seguir trabajando con Gestion5SQL mientras se están enviando las Facturas.

## Agentes y comisiones

- ▶ **Factura de comisionistas:** Se añaden más opciones a la hora de la selección de datos al generar la factura.
- ▶ **Listado resumen de comisiones por facturas.** Se controlan los recibos devueltos y se añade la columna que marca si está devuelto.
- ▶ **Nuevo. Liquidación de comisiones atendiendo a estado del cobro de la factura.**
- ▶ **Calculo de comisiones por importe.** Se corrige el cálculo cuando la comisión es por importe en vez de porcentaje.

## TPV Integrado con GESTION5.

- ▶ **Tarifa del cliente Contados.** Si el cliente es Cliente Contado, prevalece la tarifa que tiene puesta en la configuración de las Cajas, en cualquier otro cliente la tarifa que tiene en la ficha de éste.

## Compras

- ▶ **Pedidos automáticos al proveedor partiendo del Pedido de Venta.** Permite generar pedidos de compra a partir del Pedido de un cliente

### Listados

- ▶ **Listado de Facturas de Compra:** En la impresión desde el modo lista se corrige que repita las bases imponibles.

## Cobros

- ▶ **Impresión en modo lista de documentos de cobro.**
- ▶ **Traspaso contable de cobros directos.** Cuando se indicaba “todo en un asiento por banco” no distinguía la fecha del asiento, ahora distingue el cobro por banco y por fecha.

## Gestion5 Ficheros

- ▶ **SEPA.** En el modo Lista solo estaba permitido visualizar el campo DEUDOR DIRECCION hasta 35 caracteres, ahora hasta 128 caracteres.

## Estadísticas

### € **Análítica de Venta "Productos Clientes" ¡Nuevo! Cubos OLAP**

- ▶ Con una única consulta y basándonos en los albaranes de venta obtenemos la máxima información, pudiéndola ordenar por diferentes conceptos y grado de detalle (granularidad). Por clientes, grupos de clientes, almacén, familias, productos. El nivel de detalle de los datos nos lo dará la granularidad. Es decir, ventas por mes, semana, día,... Comparativa entre Años, meses etc.

## Otros

- ▶ **Trasposos Importación de Artículos desde Excel:** Se permite ahora indicar los intervalos de precios por cantidad.

### € **Trasposos contables externos. ContaPlus 2017- SII.**

- ▶ **ContaPlus.** Versión SII y Standard. Nuevos campos adaptados a las últimas actualizaciones de ContaPlus especialmente en la versión de SII.
- ▶ **LS-Conta. (Lleida-Soft.)**
- ▶ **Altái Contabilidad**
- ▶ **A3 Software Contabilidad**

### € **Importación de datos de otros programas a Gestion5 SQL**

- ▶ **FactuSQL:**
  - Clientes, artículos, proveedores, tarifas, formas de pago, familias.
  - Facturas de venta.
  - Albaranes de venta sin facturar.
  - Facturas de compra.
  - Albaranes de compra sin facturar.
- ▶ **EuroWin SQL:**
  - Acceso directo a todos los datos de EuroWin con conexión directa (SQL Server 2012).

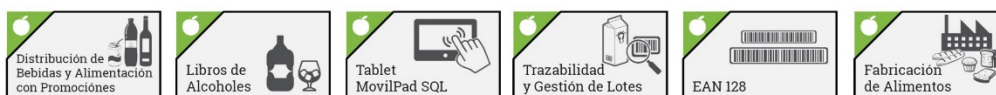


## MODULOS

En Módulos se han realizado ampliaciones y se han incorporado nuevas funcionalidades en:



### Alimentación y Distribución



### Comercio y Distribución



### Informática y Servicios



### Logística



### Utilidades y Comunicaciones



## Alimentación y Distribución



### Módulo: Trazabilidad y Lotes

#### ► Informes.

Seguimientos de lotes. Detalle cuando se utilizan varios lotes del mismo producto en una fabricación. Un detalle por cada lote.

Nuevos listados de seguimientos de lote resumido entradas y salidas.



### Módulo: Fabricación de Alimentos

- **Días de caducidad Lotes.** Al dar de alta el lote se ponen en Fecha de Caducidad los días configurados en la ficha de la empresa. Se propone y permite el cambio.
- **Etiquetas.** Nueva opción que permite asociar a una composición el modelo concreto de etiqueta y la impresora por la que se va a imprimir.
- **Partes cerrados y abiertos,** nueva opción que al modificar la cantidad a fabricar del parte cerrado que provienen de un parte abierto permita dejar el parte abierto como cerrado.
- **Despieces,** ajuste en la visualización del lote heredado. Se vincula la cantidad del artículo con la cantidad de los lotes cuando se modifica la línea de despiece.
- **Despieces abiertos,** cuando un producto se puede despiezar en diversas variantes, se deja abierto para el usuario que anote en qué se despieza y automáticamente se hereda el lote del producto despiezado.
- **Picking de productos,** con un lector estándar de códigos de barras se van confirmando los productos que componen la fabricación, rápido, sencillo y sin errores.
- **Etiquetas, modelos de formularios e impresoras,** podrá configurar los modelos de formularios y listados por defecto para cada documento, así como la impresora por la que tiene que salir.



### Módulo: Distribución de Bebidas y Alimentación con Promociones Cargas y Repartos.

- **Impresión y Seguimiento de Cargas con Códigos de Barras.** Se añade la posibilidad de imprimir datos identificativos del albarán en Códigos de Barras y confirmar la carga, expedición y entrega de los albaranes mediante lectura del código de barras. Afecta a los estados de: "Control de seguimiento de ventas, albaranes". Preparación de pedidos, cargas, y entrega a clientes.
- **Duplicar promociones.** Permite duplicar tanto promociones abiertas como cerradas.
- **Promociones proporcionales.** Se ajusta la búsqueda e inserción de la promoción cuando esta no es proporcional.
  - Promoción **Proporcional** 4x2, por cada 4 unidades vendidas se regalan 2.
  - Promoción **No Proporcional** 4x2, si se alcanza el mínimo de venta (4 unidades) se regalan 2 unidades. Aunque se supere la cantidad promocionada los regalos son fijos y no aumentan. Se siguen regalando 2 aunque se compren más de 4 unidades.
- **Cambios masivos en precios de artículos regalados.** Se pueden cambiar los precios a los artículos regalados en las fichas de las promociones.
- **Listado de carga con código de barras.** Imprimir el reparto con el código de barras del producto para leerlo con una PDA en el proceso de preparación de la carga.



## Módulo: Gestión de Libros de Alcoholes

- ▶ **En Ficha de Artículos: Nueva pestaña para productos derivados del Alcohol.** Se configuran datos del producto según la tabla de claves de Alcoholes de la AEAT para la generación correcta de los Libros de ALCOHOLES (sólo si se tiene instalado este módulo).



## Módulo: MovilPad5 Server

Ahora se tiene en cuenta la fecha de servicio en la que recibimos los datos de las tabletas a la hora de incorporar los pedidos.

También se tiene en cuenta la fecha de cobro en los documentos que se dan de alta.

- ▶ **Nueva preferencia añadida** que nos permite a la hora de recibir los pedidos de las tabletas, cargar la referencia.
- ▶ **Para quienes tienen dos o más empresas compartiendo datos**, se controla que según la serie del documento que se incorpora vaya a una empresa o a otra.
- ▶ **Promociones abiertas**, ahora se permite cambiar la cantidad de artículos regalados sobre la configuración estándar de la oficina.
- ▶ **Unidades de medida**, se implementa la funcionalidad de doble stock, ahora permite indicar envases, unidades y peso.
- ▶ **En la recepción de pedidos de compra**, ajustes en la incorporación de los mismos. Tratamiento del punto verde e impuestos indirectos.
- ▶ **Tarifa en la ficha del proveedor**, se prescinde de tener que indicar en el proveedor la tarifa de compra pues las compras se pueden recibir sin atender a precios.



## Módulo: Almacén y distribución de jamones

- ▶ **Devoluciones.**  
Se permiten elegir los números de serie no disponibles para la devolución de la mercancía.
- ▶ **Entradas y salidas de mercancía.**  
Mejoras en el proceso de recepción, salida y fabricación de artículos con trazabilidad ampliada que permiten indicar el peso medio o unitario.
- ▶ **Nuevas opciones en el etiquetado**, específicas para el sector.

## Comercio y distribución



### Módulo: Fabricación y Maquila

Esta sección del proceso de Fabricación es una variante a tener en cuenta sobre el proceso de Fabricación. Se combina con el resto del programa comercial de pedidos y tiene como objetivo el control de los **Pedidos** de los clientes, con las **Órdenes de Producción** y el envío a terceros de los productos a fabricar, lo que se conoce como **Maquila**.

#### Informes

- ▶ **Informe Resumen Acumulado Artículos a Servir:** Poder enviar a Fabricación como Partes Maquila (solo descontar el Stock Materia Prima) la Cantidad que tenemos que Servir.

#### € FABRICACIÓN por MAQUILA (a terceros)

- ▶ **Enviar a Maquila Pedidos de Venta.**

Automáticamente genera un parte de Producción de Tipo "MAQUILA" asociado a los pedidos vinculados.



### Módulo: TPV Independiente

- ▶ **Cliente por defecto:** Si buscas un cliente que no existe deja el Cliente por defecto.
- ▶ **Integración con balanzas EPELSA OPEN SCALE** (Balanzas con el TPV integrado).
- ▶ **Fidelización CLOUD.**



### Módulo: Repartos y Distribución Periódica (PANADERIAS)

- ▶ **Poder Borrar las líneas en las Plantillas de los Clientes para los Repartos.**



### Módulo: Cementos y Áridos.

- ▶ **Datos Auxiliares de Transporte para tráfico por puertos y carreteras.** Se añade en la ventana de los datos auxiliares para el transporte, datos para el control de las cargas de entradas y salidas, así como la generación del código de barras según se precise para el tráfico por puertos y carreteras, guardando la configuración en un fichero .INI. Este código de barras se podrá imprimir en la hoja de transporte.

## Servicios SAT e Instalaciones



Servicio Técnico  
y Reparaciones

### Módulo: Servicio Técnico y Reparaciones. SAT

- ▶ **Generar Albarán de Venta con su Presupuesto asociado.** A la hora del cierre y facturación de la Orden de Trabajo, se genera el Albarán de Venta asociándole el Presupuesto que tenía la orden de trabajo.



MovilSAT5 SQL

### Módulo: App dispositivos móviles Aplicación MovilSAT5 (en teléfonos o tabletas)

- ▶ **Envío por mail de partes finalizados.** Permite enviar un mail automático preconfigurado donde:
  - En el asunto aparece el número de parte de intervención.
  - En el cuerpo, el texto que se indica es configurable desde la oficina.



Facturación  
Periódica

### Módulo: Facturación Periódica-Contratos y Suscripciones

- ▶ **Ampliación en el sistema de cálculo de incremento por IPC.** Se añade la opción de incrementar el IPC de forma retrospectiva sobre vencimientos ya facturados.

*Optando por:*

- No aplicar el incremento.
  - Cobrarlo en el siguiente recibo.
  - Generar un cargo independiente por los importes no facturados.
- ▶ **Nueva entrada de configurar la impresión de direcciones.** Para las empresas que realizan distribución por rutas, se indica el orden de impresión de etiquetas o direcciones atendiendo al orden de reparto de la ruta.

## Logística



### Módulo: EDI Logístico y EDI Comercial

- ▶ **Cambio en los ficheros de Exportación de Datos.** Se cambia el dato nº de línea del albarán por el de pedido.



### Módulo: Control del Transporte. Control de Agencias de Paquetería y Envíos

- ▶ **Nuevos conceptos de cálculo del coste del transporte.** La posibilidad de añadir al envío un coste adicional fijo por tramos (kg, volumen, etc.). También para reexpediciones.
- ▶ **Otras mejoras.**
  - Atiende a nuevos destinos según plataforma logística o punto de entrega.
  - Se añade la posibilidad de rellenar nuevos datos logísticos.
  - Múltiples mejoras generales y rediseños de pantallas.
- ▶ **Integración de datos con CORREOS EXPRESS.** Envío y expediciones a través de fichero.
- ▶ **Integración directa con TIPSA. Servicio web,** conecta directamente con la web de TIPSA integrando los datos e imprimiendo la etiqueta desde el propio servicio.
  - Desde el propio albarán se realiza todo el trámite.
  - Servicio de recogidas, entregas y seguimiento totalmente integrado.
  - Envío correo electrónico al cliente con el tracking del envío o un SMS de seguimiento.
- ▶ **Integración SEUR.** Actualizado a las versiones 8 y 9. Se adapta la etiqueta, los datos del fichero y el listado o manifiesto de carga.



### Módulo: PDA On Line

- ▶ **Picking. Visualización más larga del nombre del artículo.** Se modifica la verificación Picking para visualizar mejor el nombre del artículo y **nuevo botón de “detalle de la línea”** con una ventana con toda la información.
- ▶ **Picking.** Mejoras en los procesos a la hora de servir la mercancía. (no servir, servir más tarde, de forma masiva).
- ▶ **Palets. Entradas y salidas.**
  - Mejoras en el alta de palets: Permite generar automáticamente el número SSCC teniendo en cuenta la configuración de AECOC.
  - Generar nuevo Palet: Control para tener en cuenta el contenido máximo de cajas que pueden ir en un palet.
  - Mejora en el control del estado de los palet: Palet deshecho cuando se utilizan una parte del palet quedando un resto. Palet No Disponible: Cuando un Palet Deshecho, ya no tiene ninguna caja disponible.

## Utilidades y Comunicaciones



### Módulo: Tienda WEB PrestaShop Conector PrestaShop Gestion5

- ▶ **Mejorada la subida de datos**, se añade control en el alta de clientes nuevos. En el caso de que se hayan registrado como empresa y no rellenen el campo "nombre de la empresa" se guardará con el nombre del cliente.
- ▶ **Incorporación de pedidos**, se incorporarán los artículos por la referencia (código) si no se encuentra por ID interno de la base de datos.
- ▶ **Combinaciones de atributos de los productos**, se mejora la generación de los atributos de los artículos seleccionándolo de forma libre dentro de la lista de atributos disponibles.
- ▶ **Categorías de artículos**, mejora al añadir artículos a sus diversas categorías.
- ▶ **Atributos de los artículos**, optimización de las búsquedas de atributos.
- ▶ **Cuando tenemos dos o más tiendas web en la misma base de datos**, permite establecer títulos de categorías específicos para cada tienda web. Así un producto aparecerá en una tienda web en una categoría y en la otra tienda en otra categoría (o que no aparezca).



### Módulo: Gestión Documental

**Mejorada la búsqueda de ficheros en Clientes y Proveedores.** Ahora el proceso es más rápido.

La estructura de ficheros sólo la podrá modificar el usuario SYSDBA



## ¿Cómo Actualizar Gestion5 SQL a través de Internet?

Aparece en el escritorio de Gestion5 como “**Comprobar versión**”. Comprueba si existe una versión nueva publicada en Internet y procede a su instalación si se desea.

*Para poder efectuar la actualización se precisa acceder con el usuario SYSDBA.*

**En el Administrador de GESTION5 “Carpeta de Actualizaciones Automáticas”.** Al configurar esta carpeta en el servidor, permite que con una sola actualización, todos los usuarios dispongan de las mismas versiones unificadas.

El proceso de instalación y actualización  **copia a esta carpeta del servidor**  las nuevas versiones instaladas. Al arrancar el programa comprobará si su versión es la misma que la del servidor o solicita su actualización automática.

- **ANTES DE ACTUALIZAR HAGA COPIAS DE SEGURIDAD DE LAS CARPETAS DE GESTION5 DEL SERVIDOR.**

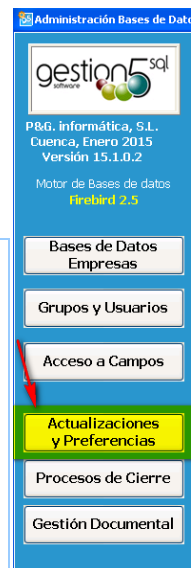
### Actualizar a través de Internet

IMPORTANTE.

1. Para actualizar Gestion5, no debe de encontrarse nadie ejecutando el programa.
2. Antes de Actualizar debe comprobar en el Administrador:

Que existe en el equipo servidor una carpeta compartida *para todos los usuarios* y que ésta se encuentra indicada en “*Actualizaciones y Preferencias de Usuario*”

En esta carpeta se guardan las configuraciones de sistema de cada usuario y también las versiones correctas del programa.



### € Pasos a seguir



#### ▪ En el Servidor:

- ▶ **1º Descargar el fichero [G5SQL\\_Actualizacion Total 2019.msi](#)**

Ejecute el instalador en el equipo Servidor de Gestion5. Es auto instalable y le guiará de forma fácil. Carpeta Destino: C:\Gestion5SQL (o en la unidad que se encuentre instalado en el servidor).

**En el proceso de Actualización:** Instala en el PC (servidor en este caso) los programas y resto de ficheros de la actualización.

- ▶ **2º Abrir el programa GESTION5 SQL con el usuario SYSDBA.**

Al abrir de nuevo el programa revisa que el nuevo programa y que las bases de datos coincidan en la versión correcta y lanzará el proceso de: 1) Actualizar las Base de Datos y 2) Copia a la carpeta de Actualizaciones Automáticas del servidor los nuevos programas instalados.



#### ▪ En los puestos de trabajo:

Una vez actualizados los ficheros en el servidor, los demás puestos de trabajo se Actualizarán Automáticamente al detectar la nueva versión por el proceso de actualización estándar de Gestion5 SQL.

*(Debe tener la carpeta de actualizaciones configurada en el Administrador de GESTION5 “Carpeta de Actualizaciones Automáticas”).*

*Nota: Si usted no dispone de servicio de actualizaciones, la instalación de esta versión podría dejar inoperativa su licencia actual.*